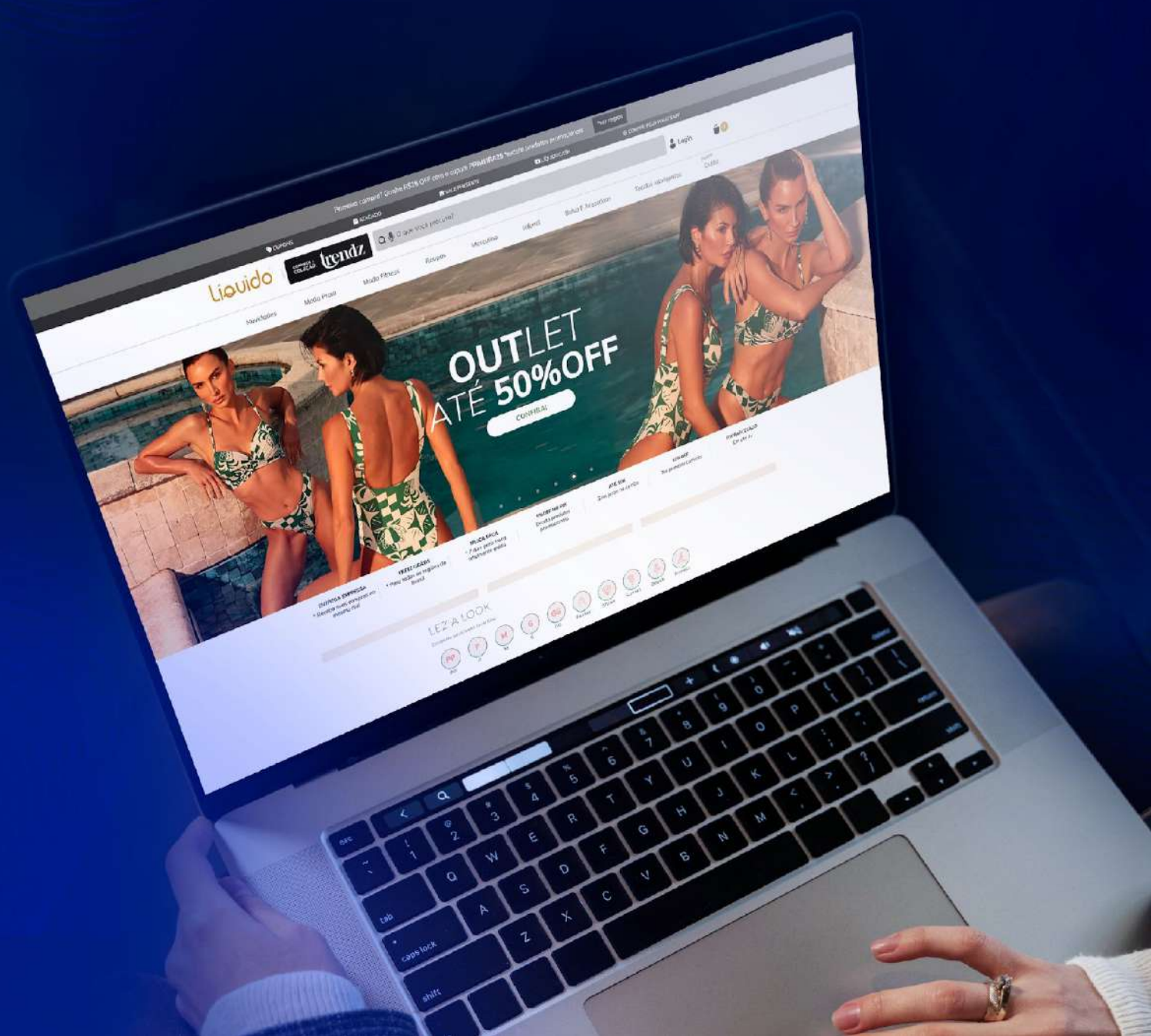


MELHORES BANNERS PARA ECOMMERCE



Qual a importância de ter um bom banner na minha loja?

Investir em um bom banner é um dos elementos chave para o sucesso, pois está diretamente ligado a como a sua empresa e marca serão vistas pelos usuários. Além disso, o banner traz uma comunicação visual que deve estar alinhada com a identidade visual da sua marca.

Alguns motivos que fazem sua loja faturar mais com bons banners:

- Ajuda na realização e divulgação de campanhas promocionais;
- Fisga consumidores em potencial;
- Cria um senso de novidade em sua loja virtual;
- Estimulam os clientes a darem atenção aos produtos divulgados.

➤ Mantenha Seus Banners Atualizados

Já que entendemos a importância de termos bons banners na loja, também é muito importante termos rotinas de trocas de banners. Imagine entrar em uma loja no período do dia dos namorados e ainda ter comunicação do dia das mães, qual a credibilidade que essa loja passará?

Muito provavelmente se não há troca dos banners, os clientes irão questionar se a loja realmente existe, visto que ela demonstra estar abandonada.

Para isso, cuide de ter essa frequência de trocas para ter sempre informações atualizadas e que oriente o consumidor a compra.

Lembre que existem dois tipos de banners:

- **Momentâneos:** aqueles que são utilizados apenas para a realização de campanhas, promoções, diferenciais de pagamento, entre outros;
- **Atemporais:** que são utilizados com o propósito de agregar informações fixas, categorias e que não demanda atualizações constantes.

➤ Sequência Recomendada para os Banners

Aqui trabalharemos uma sugestão de ordem para você trabalhar no seu e-commerce:

- 1º principais produtos: aqui seria enviar o seu usuário para os produtos mais vendidos da sua loja;
- 2º ofertas importantes: divulgação de algum brinde, condições de frete ou até mesmo uma queima de estoque que esteja acontecendo;
- 3º coleções temática: a coleção que você está trabalhando atualmente na sua loja;

Podemos trabalhar com outros banners, mas o ideal é seguirmos essa sequência.

Inspiração de Banners para Sua Loja:

✓ Lançamento de Coleção

Seus seguidores não vão adivinhar que você está com uma nova coleção se você não trazer isso no site.

- Lançamento com condição de parcelamento:



- ♦ Lançamento:



✓ Banner Temático

- ◆ Data Comemorativa:



- ◆ Data Comemorativa com Oferta e Copy de Diferencial:



- ◆ Data Comemorativa com Conteúdo:



- Tema mais Desconto:



✓ Condições de Frete

- Condições de Frete Grátis e Fixo por Região:



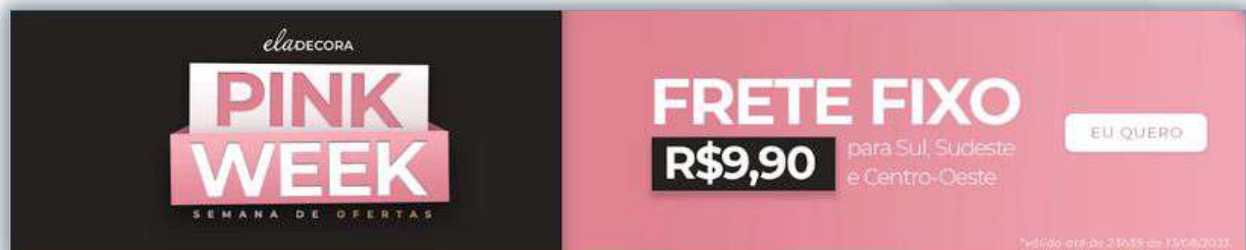
- Frete Rápido Para Área de Atuação da Loja:



- ♦ Desconto no Frete Para Regiões Seleccionadas:



- ♦ Frete Fixo com Oferta da Loja:



✓ Cupom de Primeira Compra



✓ Seleção de Produtos

Ideal para você enviar para uma categoria mais vendida ou para produtos que você queira dar mais visibilidade.

- ◆ Seleção de Produtos Data Comemorativa:



- ◆ Seleção por Gênero:



- ◆ Categoria Específica:



- ◆ Categoria Específica:



✓ Novidades

Divulgue os produtos que acabaram de chegar na sua loja.

- ♦ Novidades com Chamada Para Lançamento de Coleção:



- ♦ Acabaram de Chegar:



- ♦ Novidades:



✓ Sale de Coleção

Que tal divulgar os produtos daquela coleção que não vendeu tudo em formato de sale?

- ♦ Sale com até x% off:



- ♦ Gatilho de Urgência e Cupom:



- ♦ Liquidação Categoria Específica:



✓ **Banner de Mimos de Acordo com Regras**

Para aqueles que dão um brinde para pessoas que gastam acima de determinados valores.

- ◆ Brinde Único em Compras a Partir de X Valor:



- ◆ Brindes progressivos:



✓ **Produtos Específicos**

Sabe aquele produto que você vende muito? Seu Top 1? Que tal dedicar um banner específico para ele?

- ◆ Produto Específico com Copy de Diferenciação:



- ◆ Produto com Cupom de Desconto:



- ◆ Best Sellers:



✓ Ofertas Vigentes

A grande maioria dos usuários entra no site já buscando aquela promoção para poder comprar. Precisamos mostrar essas ofertas e destacá-las.

- ◆ Desconto Progressivo:



- ◆ Oferta do Dia:



- ◆ Compre x peças ganhe y peças:



- ◆ Até x% off:





Ecommerce Objetivo



Instagram:
[@ecommerce.objetivo](https://www.instagram.com/ecommerce.objetivo)



Site:
www.ecommerceobjetivo.com.br